

Salesmanager



Locatie **Utrecht, Utrecht**
<https://www.advertentiax.nl/x-1459697-z>

Wij zoeken voor een nieuwe afdeling bij één van onze succesvolste relaties een Salesmanager die in staat is om een hecht en scorend team te kunnen smeden. Deze professional draagt omzetverantwoordelijkheid en heeft een visie. Binnen één van de snelst groeiende branches in Nederland is er veel mogelijk voor een mens- en resultaatgerichte dame of heer. Ben jij in staat om het beste uit jouw mensen te halen en het bedrijf nog groter en succesvoller te maken? Dan is dit een Salesmanagersrol die jou op het lijf is geschreven.

Bedrijfsomschrijving

Wij zoeken een ervaren en inspirerende professional die sales in het bloed heeft zitten en ervaring heeft met het aansturen van meerdere teams. Wat deze salesmanager allemaal op zijn cv heeft staan:

ervaring met adviserende verkoop aan consumentenbewezen trackrecordgestructureerd kunnen werkenteams beter kunnen makenheldere visie kunnen overbrengentraining kunnen gevenstevige persoonlijkheid die de mens centraal weet te stellenrepresentatief in voorkomen en communicatie Bij wie ga jij werken?

Deze organisatie staat na 10 jaar bovenaan de lijst van professionele "mini-verbouwers" in Nederland. Zij richten zich op de consumentenmarkt waar zijn een efficiënte en veilige oplossing aanbieden om woningen veiliger en comfortabeler te maken. Omdat de markt veranderd en dus groeikansen biedt zijn

zij door een flexibele opstelling snel in staat gebleken om marktaandeel te veroveren. Nu bevindt het bedrijf zich op de scherpste snijlijn. Het bedrijf heeft een uitstekend team bij hun klanten opgebouwd. Het team is zeer betrouwbaar en kan worden ingezet op alle terreinen met name op de eerste lijn. Het bedrijf heeft een interne marketing afdeling. Het marketing budget wordt uitzonderlijk hoog van de Nederlandse markt. Het bedrijf heeft een zeer laag percentage van de groep van de hand leiderschap?

Functieomschrijving

salaris indicatie van 75000 (of) per jaarjaarcontract (intentie tot vast dienstverband) goede auto van de

<p>https://www.advertentiax.nl/x-1459697-z</p> <p>Salesmanager</p>	<p>https://www.advertentiax.nl/x-1459697-z</p> <p>Salesmanager</p>	<p>https://www.advertentiax.nl/x-1459697-z</p> <p>Salesmanager</p>	<p>https://www.advertentiax.nl/x-1459697-z</p> <p>Salesmanager</p>	<p>https://www.advertentiax.nl/x-1459697-z</p> <p>Salesmanager</p>	<p>https://www.advertentiax.nl/x-1459697-z</p> <p>Salesmanager</p>	<p>https://www.advertentiax.nl/x-1459697-z</p> <p>Salesmanager</p>	<p>https://www.advertentiax.nl/x-1459697-z</p> <p>Salesmanager</p>	<p>https://www.advertentiax.nl/x-1459697-z</p> <p>Salesmanager</p>	<p>https://www.advertentiax.nl/x-1459697-z</p> <p>Salesmanager</p>

zaakgoede secundaire beloningvrijheid om jouw rol in te vullenmogelijkheid om jezelf op meerdere vlakken te ontwikkelenwerken bij een kern gezond bedrijf een multidisciplinaire managementrol

Functie-eisen

kpi's opstellen samen met de directiebeleidsplan schrijven en doorvoerenomzet verantwoordelijkheid nemen kwaliteits verantwoordelijkheid nemen op dagbasis coachen van salesteamsalestrainingen geven evaluatie gesprekken voeren (vak inhoudelijk) live fieldsales gesprekken coachen teaching by examplejouw eigen stempel drukken op de verkoopWebsiteeasyapply.jobs/r